

Rhetorik und Präsentation - Sich und die eigene Idee besser verkaufen

Referent: RA Dr. Christian Werthmüller, Düsseldorf

Datum: Donnerstag, 29.04.2021, 09:30 - 17:00 Uhr

Ort: IBR-Seminarzentrum Mannheim

Preis: 399,- Euro zzgl. 19% MwSt.



RA Dr. Christian Werthmüller

ist Rechtsanwalt im Immobilienrecht und Lehrbeauftragter an der Universität Mannheim. Er arbeitet seit vielen Jahren als Dozent im Bereich Verhandlungsmanagement sowie Rhetorik und Präsentation. Durch diverse Tätigkeitsstellen im Ausland verknüpft er die klassischen Verhandlungstaktiken mit nationalen und internationalen Besonderheiten. Als Rechtsanwalt einer internationalen Großkanzlei ist er darüber hinaus laufend in Miet- und Kaufvertragsverhandlungen eingebunden und kennt beide Seiten am Verhandlungstisch aus der Praxis.

Teilnehmerkreis

Fach- und Führungskräfte in der Baubranche, Projektsteuerer, Bau- und Projektleiter, Architekten und Ingenieure.

Ziel

Sich und die eigene Idee besser verkaufen können - eine Herausforderung, der sich insbesondere in der Baubranche noch nicht flächendeckend angenommen wird. Gerade hier ist es aber in Zeiten eines angespannten Marktes überaus wichtig, sich behaupten zu können. Sei es bei der Überzeugung eines potentiellen Verkäufers, sei es bei den Verhandlungen mit Geldgebern. Aber auch die einzelnen am Bau Beteiligten müssen sich fragen: Wie kann ich meinen Auftraggeber von mir, meinem Unternehmen und meinem Produkt überzeugen?

Nicht zuletzt muss das Projekt schließlich auch an den Endkunden verkauft werden. Auch hier gilt es, sich mit dessen Bedürfnissen vertraut zu machen und ihn zu überzeugen.

Die Teilnehmer dieses Kurses sollen lernen, mit wenigen Grundkenntnissen die optimale Strategie zum besseren Verkaufen der eigenen Idee und des eigenen Projekts zu erarbeiten und anzuwenden.

Denn die beste Idee und das beste Produkt bleibt hinter den Erwartungen zurück, wenn die Präsentation unglücklich ist.

Themen

1. **In welchen Gebieten muss die eigene Idee präsentiert werden?**
2. **Wo lagen die Schwächen der eigenen Präsentation bisher?**
3. **Das Publikum, seine Bedürfnisse und wie ich sie erkenne**
4. **Die Vorbereitung einer Präsentation**
5. **Anforderungen an eine gute Präsentation**

IBR-SEMINARE 1. Halbjahr 2021



Jetzt anmelden
Fax: 0621 - 2 83 83
E-Mail: sandra.koden@ibr-seminare.de
Kontakt bei Fragen:
Sandra Koden, Tel: 0621 - 120 32-18
Romy Grüßer, Tel: 0621 - 120 32-19
Alexandra Cichuttek, Tel: 0621 - 120 32-35

10% Frühbucherrabatt
bei Buchung bis zum 15.11.2020

Rhetorik und Präsentation - Sich und die eigene Idee besser verkaufen

Referent: RA Dr. Christian Werthmüller, Düsseldorf

Datum: Donnerstag, 29.04.2021, 09:30 - 17:00 Uhr

Ort: IBR-Seminarzentrum Mannheim

Preis: 399,- Euro zzgl. 19% MwSt.

Hiermit melde ich mich bzw. uns zu diesem Seminar an:

Bitte in Druckbuchstaben

Titel

Vorname, Name

Firma

Gesellschaft

Straße

Hausnummer

PLZ

Ort

Telefon

Telefax

Firmenstempel

E-Mail-

Adresse

Datum

Unterschrift

Nur falls zutreffend:

Benötigen Sie Fortbildungspunkte?

ja

nein

Geben Sie hier bitte die für Sie zuständige Architekten- oder Ingenieurkammer an

Sie erhalten ausführliche Seminarunterlagen. Der Seminarpreis versteht sich inkl. Mittagessen mit Softgetränk, Snacks, Tagungs- und Pausengetränke

Für Ihren Fortbildungsnachweis: Sie erhalten eine Teilnahmebestätigung über 6 Zeitstunden.